

Come diventare Rivenditore Essentials

Questo documento definisce i requisiti e il processo per diventare un Rivenditore di Android Enterprise Essentials tramite Computer Gross.



Requisiti

Caratteristiche che i partner devono avere per poter vendere Essentials:



Vendere Device Android B2B

Risorse vendite dedicate, e offerte value-added per servizi e soluzioni, come EMM o MTD



Presenza sui clienti PMI (SMB)

Capacità di acquisire nuovo business e spingere l'adozione del prodotto nelle PMI (SMB)

Processo di Qualifica

Profilazione

Contatta Computer Gross per meglio comprendere la soluzione, il posizionamento commerciale e se adatto al tuo portafoglio clienti.

Puoi contattare il team di Computer Gross: androidessentials@computergross.it.

Firma delle condizioni commerciali attraverso Computer Gross

Dovrai firmare le condizioni di vendita di Essentials in Computer Gross prima di poter iniziare a rivendere Android Enterprise Essentials ai tuoi clienti.

Training e Certificazione

Computer Gross ti darà accesso alla piattaforma per provare la soluzione e sperimentare la console di Essentials. E' necessaria una certificazione: sarà richiesto ai tuoi commerciali e al team tecnico di completare i moduli di training di Essentials (sales e technical) nella [Android Academy](#)

Piano di Marketing

È altamente consigliato avere definito un piano di Business e Marketing prima del lancio di Essentials. Potrebbero essere messi a disposizione fondi marketing Google (MDF) per supportare le tue campagne. Questi fondi sono gestiti da Computer Gross.

Operazioni

Prima del lancio è necessario completare questo [quiz Essentials](#) e superare una service review.

